

Bakermat

magazine over accountancy, fiscaliteit,
audit, juridisch advies &
corporate finance

 **BAKER TILLY
BELGIUM**

accounting - auditing - consulting
corporate finance



Driemaandelijks magazine, editie 16, april-mei-juni 2016

Peter De Visscher (De Visscher Heating - Berlare)
“PRIMA SERVICE, OOK VOOR KMO'S”

**Deeleconomie - Wijziging boekhoudregels
Uw bedrijf overdragen binnen de familie of toch naar derden?**

Bakermat

Een uitgave van Baker Tilly Belgium.
V.u. : Wim Waeterloos

Kareelstraat 120-124, 9300 Aalst
Kerkveld 17, 9290 Berlare
Keizer Karellaan 584, 1082 Brussel
Collegebaan 2C, 9090 Melle
Rue de la Clef 39, 4633 Soumagne (Luik)
Kouterstraat 89, 9240 Zele

www.bakertillybelgium.be

Concept, vormgeving, interviews & productiecoördinatie : www.demarketeer.be
Artikels : redactieteam Baker Tilly Belgium
Mailhandling : Ryhove vzw
Foto's : Foto-atelier Jo De Rammelaere & Shutterstock

Disclaimer : Aan de samenstelling van dit magazine wordt door de redactie veel zorg besteed. Niettemin kan geen aansprakelijkheid worden aanvaard voor mogelijke onjuistheden. De opgenomen teksten hebben een informatief karakter en zijn niet bedoeld als beroepsmatig advies. Contacteer uw dossierbeheerder voor advies op maat. Overname van artikels is toegestaan, mits integraal en met bronvermelding.



**BAKER TILLY
BELGIUM**

accounting - auditing - consulting
corporate finance

**Ferdi Renier
M&A**

2

**Deeleconomie
krijgt fiscaal- en
sociaaljuridisch
statuut**

3

**De Visscher Heating
getuigenis**

4

**Fiduciaire
Herman Deprouw
Zele**

5

**Wijziging
boekhoudregels
sinds begin 2016**

6

**Seminarie
'bedrijfsoverdracht'**

8

Deeleconomie krijgt een fiscaal- en sociaal-juridisch statuut

Op 6 juni heeft de regering een ontwerp van programmawet neergelegd bij het parlement, met daarin een aantal fiscale nieuwigheden, waaronder een nieuw fiscaal en sociaal stelsel voor inkomsten uit de zogenaamde "deeleconomie".

Gezien de opgang van de deeleconomie (bijv. online verkoop van (zelf bereide) maaltijden, tweedehandsartikelen, Airbnb, Uber, enz...) en het gebrek aan fiscale omkadering ervan, heeft de regering een nieuw en voordelig fiscaal en sociaal stelsel uitgewerkt voor het verlenen van diensten buiten de professionele context. Het nieuwe systeem is evenwel beperkt in omvang,

- andere dan de loutere terbeschikkingstelling van roerende of onroerende goederen, die leiden tot respectievelijk roerende en onroerende inkomsten (reden waarom bijv. Airbnb en platformen voor de verhuur van roerende goederen (bijv. particuliere auto's) niet kwalificeren voor het nieuwe stelsel);
- enkel diensten geleverd aan particuliere personen.

Geviseerde kanalen

Enkel diensten verleend op grond van overeenkomsten tot stand gebracht door tussenkomst van elektronische platformen die ofwel erkend

bruto inkomen. Dit fiscaal stelsel geldt maar in de mate dat de bruto inkomsten van het belastbaar tijdperk (geïndexeerd) 5.000 EUR niet overschrijden. Zoniet worden deze inkomsten als beroepsinkomsten aanzien, tenzij bewijs van het tegendeel.

De belasting zal door de platformen dienen te worden ingehouden op de vergoeding via het systeem van de bedrijfsvoorheffing.

Btw

Onder nagenoeg dezelfde voorwaarden als voor de personenbelasting zullen de dienstverrichters van btw worden vrijgesteld onder het stelsel van de 'kleine ondernemingen'. Concreet betekent dit dat ze zich in principe niet moeten identificeren voor btw doeleinden (en zich ook niet moeten laten inschrijven in de Kruispuntbank van Ondernemingen) en ook geen btw dienen aan te rekenen op hun diensten, noch periodieke aangiften te doen. Keerzijde van de medaille is dat zij ook geen recht op btw aftrek hebben.

Sociale bijdragen

Onder dezelfde voorwaarden als voor directe belastingen zijn de dienstverleners die per jaar niet meer dan 5.000 EUR bruto verdienen niet onderworpen aan het sociaal statuut der zelfstandigen. Niettemin gaat 25% van de directe belasting geheven op deze inkomsten naar het globaal financieel beheer in het statuut der zelfstandigen. ■



zowel wat betreft de geviseerde transacties, als de kanalen waarlangs ze tot stand komen. Bedoeling is deze inkomsten uit de grijze zone te halen en opkomend ondernemerschap een stimulans te geven. Het nieuwe stelsel dient in werking te treden op 1 juli 2016.

Geviseerde transacties

- enkel diensten (geen levering van goederen), bijv. het bereiden van maaltijden die via internet worden verkocht;
- buiten de beroepswerkzaamheid en het normaal beheer van het privé vermogen;

worden of georganiseerd zijn door de overheid. De erkenningsvoorwaarden en erkenningen zelf zullen per koninklijk besluit worden geregeld. De vergoedingen voor de geleverde diensten dienen door of door tussenkomst van deze platformen betaald of toegekend te worden.

Inkomstenbelastingen

De inkomsten gehaald uit voornoemde diensten vormen een nieuwe categorie van 'diverse inkomsten', die afzonderlijk belastbaar zijn aan 20%. Door het wettelijk kostenforfait van 50%, komt het reëel tarief uit op 10% van het

Ferdi Renier Nieuwe Senior Advisor 'M&A' bij Baker Tilly Belgium

Baker Tilly Belgium blijft zijn rangen versterken om de continue groei te ondersteunen. De Corporate Finance afdeling verwelkomt Ferdinand (Ferdi) M. M. Renier, die het team verveegt als Senior Advisor M&A (Fusies & Overnames).

Ferdi Renier zal de eigenaar(s) en bedrijfsleiders van kmo's persoonlijk adviseren en begeleiden bij:

*of de verkoop van hun onderneming, vanaf de beslissing tot verkoop, tot en met de realisatie van de gewenste transactie,
of bij de overname (aankoop) van een andere onderneming,
of bij het verder uitwerken en de realisatie van hun groei strategie.*

Hij heeft een ruime ervaring in de begeleiding van kmo's en familiebedrijven (regeling van de opvolging of overdracht, mogelijke fusies of overnames en het opzetten van financieel-structuur voor investeringsprojecten). Hij zal actief zijn binnen het multidisciplinaire team (juristen, fiscalisten, revisoren, waarderingsexperten...) van Baker Tilly Belgium.

Ferdi Renier (°1954) is Master in de Toegepaste Economische Wetenschappen. Hij heeft meer dan 30 jaar ervaring in de financiële sector bij de Generale Bank, Fortis, Merrill Lynch (Bank of America) en QAT Group, waar hij diverse functies uitoefende (o.a. Fusies & Overnames).

Contact : f.renier@bakertillybelgium.be ; T 092727210 ; M 0479657830 ■



Marc De Munter
Tax Partner

Peter De Visscher van De Visscher Heating over samenwerking met Baker Tilly Belgium

“Prima service, ook voor kmo's”

De Visscher Heating uit het Oost-Vlaamse Berlare is een echte Vlaamse kmo : familiebedrijf van vader op zoon, lokaal verankerd, hard werken, groeien door flexibel in te spelen op de vragen van de klant... Zaakvoerder Peter De Visscher: “Ik wil graag kwalitatief werk afleveren voor mijn klanten. Net zoals Baker Tilly Belgium dat voor mij doet : een stipte, professionele en correcte dienstverlening.”

“De samenwerking met Dany De Decker, vennoot van Baker Tilly Belgium, is begonnen in het jaar 2000. Dany werkte toen nog niet onder de vleugels van Baker Tilly. Toen mijn vader op pensioen gegaan is, heeft hij de **overname van de zaak prima geregeld** voor mij. Voor-dien werkten we met een kleiner boekhoudkantoor, en het verschil in

professionalisme was meteen zichtbaar. De Decker heeft toen de hele boekhouding overgenomen. Vandaag doet zijn team dat nog altijd.”

“Enkele jaren geleden was door familiale omstandigheden een nieuwe oplossing voor de vennootschapsstructuur nodig. Dany De Decker heeft mij ook toen enorm geholpen met de **waardebepaling** van de zaak, een regeling voor de aandelenstructuur, de **oprichting van een nieuwe vennootschap**... Ook op **fiscaal** vlak biedt Baker Tilly Belgium een grote toegevoegde waarde. Hun **ervaring en kennis** zijn troeven.”

“Hilde Wille van Baker Tilly Belgium komt hier in onze kantoren één keer per maand de boekhouding opvolgen. Mijn administratief bediende doet de voorbereiding daarvan. We bespreken dan telkens de cijfers. Ook naast die maandelijkse vergaderingen heb ik regelmatig telefonisch contact met Hilde. Zij verzorgt bijvoorbeeld ook de contacten met ons sociaal secretariaat.”

“De sterke punten van Baker Tilly Belgium zijn ongetwijfeld hun **stiptheid** en de **correcte afhandeling van dossiers**. Ze laten niets liggen. Ze zijn **proactief** betrokken. Die **professionele aanpak** waardeer ik. Hun prima dienstverlening is niet alleen **op maat** van de grotere kmo's maar ook van de kleinere. Na al die jaren samenwerken is er een **vertrouwensrelatie** ontstaan,” besluit Peter De Visscher. ■



De Visscher Heating
Centrale verwarming - Airco - Zonnepanelen - Sanitair



De Visscher Heating

Van vader op zoon

Het verhaal van De Visscher Heating start in 1970, toen vader De Visscher in Berlare een bedrijf oprichtte. De Visscher Heating biedt vandaag dus meer dan 45 jaar vakmanschap in centrale verwarming, airco, zonnepanelen en sanitair.

In al die tijd heeft het familiebedrijf - van vader op zoon - een solide reputatie opgebouwd, op basis van een uitgekiende service. De Visscher Heating installeert uw verwarmingsinstallaties professioneel en correct. Met een snelle service achteraf.

Voor particulieren en bedrijven

De Visscher Heating BVBA heeft 6 medewerkers in dienst. Zij werken voor de particuliere markt, maar ook voor bekende firma's en organisaties als Pepsico, Jan De Nul en Aquafin.

Vaste leveranciers zijn o.a. Buderus, Desco en Lindab. Met het studiebureau Artex uit Dendermonde is er een nauwe samenwerking voor projecten en gerechts-expertises.

Peter De Visscher: “Ondanks de crisis in de bouw willen we verder groeien. Dat kan alleen maar als we elke dag kwalitatief werk afleveren.”

www.devisscherheating.be

Baker Tilly Belgium blijft groeien

Fiduciaire Herman Deprouw uit Zele laat activiteiten over aan Baker Tilly Belgium

Sinds 1 mei 2016 heeft Fiduciaire Herman Deprouw uit Zele zijn activiteiten overgelaten aan Baker Tilly Belgium.

De overname, die enkel de activiteiten van de Fiduciaire betreft en niet het zakenkantoor met bank en verzekeringsproducten, heeft als doel de continuïteit van de dienstverlening voor de klanten van Fiduciaire Herman Deprouw te garanderen. De klanten van Fiduciaire Herman Deprouw kunnen blijven rekenen op dezelfde dienstverlening als voorheen. Herman Deprouw zal onder de vleugels van Baker Tilly Belgium verder actief blijven.

Bovendien kan Baker Tilly Belgium nog meer diensten aanbieden (boekhouden, accountancy, fiscaliteit, audit, bedrijfsrevisorat, advies, consultancy, corporate finance en professional services).

Meer info via www.bakertillybelgium.be ■

Sinds begin 2016

Wijziging boekhoudregels

De nieuwe Europese boekhoudrichtlijn werd gepubliceerd in de zomer van 2013 en heeft hoofdzakelijk tot doel de administratieve lasten van kmo's te verlagen. Door het Koninklijk Besluit van 18 december 2015 werd deze Europese richtlijn omgezet in Belgisch recht en is deze in voege getreden met ingang van 1 januari 2016. Alle boekjaren die beginnen op of na 1 januari 2016 moeten deze nieuwe wetgeving volgen.

De meest ingrijpende wijzigingen in het wetboek vennootschappen gaan over:

1. De nieuwe drempels en nieuwe categorieën van vennootschappen en dito gevolgen voor consolidatie.
2. Een aantal nieuwe boekhoudregels.
3. Wijzigingen op het vlak van de sociale balans.

Wat de nieuwe drempels betreft kunnen we verwijzen naar het Bakermat magazine van december 2015 (ook te raadplegen op onze website www.bakertillybelgium.be), waar reeds de nieuwe microvennootschappen werden voorgesteld alsook de gewijzigde criteria voor de begrenzingen van de respectieve categorieën van vennootschappen.

We willen het nu in het kort hebben over de gewijzigde boekhoudregels.

Oprichtingskosten – niet langer onder vaste activa

De oprichtingskosten maken voortaan geen deel meer uit van de vaste activa, maar vormen een afzonderlijke rubriek boven de vaste activa.

Kosten van onderzoek – niet langer meer op balans

De Europese richtlijn laat niet langer toe om kosten van onderzoek te activeren tenzij ze worden afgeschreven in één en hetzelfde boekjaar. Een overgangsmaatregel werd voorzien voor kosten van onderzoek die op 31 december 2015 nog niet volledig waren afgeschreven. Deze mogen behouden blijven bij de immateriële vaste activa op balans en verder worden afgeschreven.

Kosten van ontwikkeling mogen wel nog steeds geactiveerd mogen worden op voorwaarde dat deze kosten maximaal over 10 jaar worden afgeschreven.

Goodwill – maximale afschrijvingsduur

Goodwill krijgt een maximale afschrijvingsduur van 10 jaar, indien de gebruiksduur niet op betrouwbare wijze kan worden geraamd. De afschrijvingsduur dient altijd verantwoord te worden in de toelichting.

Bestellingen in uitvoering en vooruitbetalingen - saldering

Het in België gekende niet-compensatiebeginsel dat stelt dat compensatie tussen vorderingen en schulden, tussen kosten en opbrengsten niet is toegelaten, kent voortaan een afwijking. Op jaareinde mogen voortaan de saldi van de 'bestellingen in uitvoering' (rekening 37) en 'ontvangen vooruitbetalingen op bestellingen' (rekening 46) worden gecompenseerd, waarbij ofwel het debetsaldo op de actiefzijde ofwel het creditsaldo op de passiefzijde wordt gepresenteerd. In de toelichting dienen echter wel de gesplitste bedragen voor de compensatie te worden vermeld. Bij het begin van elk boekjaar wordt de saldering dan terug tegen geboekt.

Vorderingen en schulden – nominale waarde

Voortaan worden de vorderingen en schulden met betrekking tot het verstrekken van leningen, geboekt aan nominale waarde en niet langer inclusief interesten. Gezien hier geen overgangsmaatregel is voorzien, betekent dit dat alle bestaande vorderingen en schulden op balansdatum met het in voege treden van de

nieuwe boekhoudwet moeten aangepast worden naar de nieuwe waarderingsregel.

Herwaarderingsmeerwaarden – beperkingen

De aanwending van herwaarderingsmeerwaarden wordt beperkt vanuit het voorzichtigheidsprincipe:

- Een herwaarderingsmeerwaarde mag nooit rechtstreeks of onrechtstreeks aangewend worden om overgedragen verliezen geheel of gedeeltelijk aan te zuiveren voor het nog niet afgeschreven gedeelte van de herwaarderingsmeerwaarde;
- Een herwaarderingsmeerwaarde mag nooit rechtstreeks of onrechtstreeks uitgekeerd worden, zolang dit deel niet overeenstemt met een gerealiseerde meerwaarde of met een afschrijving op de meerwaarde die al dan niet werd overgebracht naar een reserve;
- Omzetting in kapitaal is slechts mogelijk voor het gedeelte van de geherwaardeerde waarde, verminderd met de geraamde belastingen hierop. Dit omdat het gedeelte van de eerder geboekte herwaarderingsmeerwaarde niet duurzaam tot het vermogen van de vennootschap kan worden gerekend.

Voorzieningen – nieuwe rubriek

De Richtlijn geeft meer toelichting bij de schatting van het bedrag waarvoor een voorziening moet worden aangelegd: "Op de balansdatum vertegenwoordigt een voorziening de beste schatting van de kosten die als waarschijnlijk worden beschouwd of, in geval van een verplichting, de beste schatting van het bedrag dat vereist is om die verplichting op balansdatum na te komen".

Concreet komt het erop neer dat schattingen dienen te berusten op een oordeelsvorming ge-

baseerd op het voorzichtigheidsbeginsel door het bestuur van de onderneming en dit op basis van de meest recente betrouwbare informatie die beschikbaar is. Dit laatste wijst erop dat ook rekening moet gehouden worden met alle bijkomende aanwijzingen die gebeurtenissen na balansdatum hebben opgeleverd.

Dit betekent dan ook concreet dat een voorziening voor een toekomstige kost niet meer gefractioneerd, jaar na jaar kan opgebouwd worden tot het verwachte moment waarop deze kost later zal moeten gemaakt worden. Van zodra het vast staat dat er een kost zal komen, moet die kost integraal en in totaliteit als voorziening geboekt worden.

Tot slot wijzen we erop dat de Richtlijn voorziet in een nieuwe vierde rubriek 'Milieuplichtingen' bij 'VII.A. Voorzieningen voor risico's en kosten'. Deze nieuwe rubriek geldt zowel bij een jaarrekening conform volledig schema als bij verkort schema.

Uitzonderlijke kosten en opbrengsten – opheffing

De boekhoudrichtlijn heft de rubriek van de uitzonderlijke opbrengsten en kosten op in de schema's van de resultatenrekening. De uitzonderlijke resultaten worden, naargelang hun aard, overgeheveld naar nieuwe subrubrieken van de bedrijfsopbrengsten en -kosten en de financiële opbrengsten en kosten:

- I.E. Niet-recurrente bedrijfsopbrengsten
- II.I Niet-recurrente bedrijfskosten
- IV.D Niet-recurrente financiële opbrengsten
- V.D. Niet-recurrente financiële kosten

Niet-recurrent moet begrepen worden als opbrengsten en kosten die buiten de operationele bedrijfsuitvoering vallen.

Enkele gevolgen van deze nieuwe boekhoudregels.

Gezien er toch een aantal balansposten op een andere manier zullen worden gewaardeerd, betekent dit dat in veel gevallen de waarderingsregels zullen wijzigen. Waarderingsregels die worden vastgelegd door het bestuursorgaan en ook deel uitmaken van de jaarrekening.

Ook heel wat bankconvenanten zullen opnieuw tegen het licht worden gehouden, als gevolg van de compensatietechniek bij de bestellingen in uitvoering en de ontvangen vooruitbetalingen. Maar ook ingevolge het herleiden van de leningen tot nominale bedragen (exclusief nog lopende interest).

Er zullen nieuwe jaarrekeningschema's uitgebracht worden. Wat betekent dat de cijfers van het vorige boekjaar niet optimaal vergelijkbaar zullen zijn. ■



Christel De Blander
Bedrijfsrevisor



Wim Waeterloos
Bedrijfsrevisor



Uw bedrijf overdragen binnen de familie of toch naar derden?



accounting - auditing - consulting
corporate finance

Door de vergrijzing staan meer en meer bedrijfsleiders-aandeelhouders de komende jaren voor deze strategische keuze. Baker Tilly Belgium organiseert op 6 oktober '16 een gratis informatief seminarie omtrent 'bedrijfsoverdracht'. Dirk Lindemans brengt de praktijkgetuigenis van de familiale brouwerij Lindemans uit Lennik. Een persoonlijk verhaal vanuit de dagelijkse realiteit van een bedrijfsleider die het hele proces al heeft doorlopen. Een herkenbaar verhaal voor alle ondernemers die in de praktijk geconfronteerd worden met deze strategische beslissing die de toekomst van hun bedrijf zal bepalen. Geen technische uiteenzetting, maar een helder stappenplan van het overnameproces.

Welkom!

A photograph showing two men in a brewery setting. The man on the left is holding a bottle of beer, and the man on the right is also holding a bottle. In the background, there are large copper brewing tanks and a window. A semi-transparent white box is overlaid on the bottom left of the image, containing the text for the seminar.

Gratis seminarie met praktijkcase van Brouwerij Lindemans

Donderdag 6 oktober 2016

Vanaf 18u30, met aansluitend bierproeverij

Locatie : Brouwerij Lindemans te Lennik

Sprekers : Dirk Lindemans (Gedelegeerd Bestuurder Brouwerij Lindemans)
Tanja De Decker, Anne Roucourt en Guy Neukermans (vennoten Baker Tilly Belgium)

Inschrijven voor 15/09/16 via consulting@bakertillybelgium.be

www.bakertillybelgium.be